

CÓMO ELABORAR MEJORES PROPUESTAS DE SERVICIOS EMPRESARIALES

10:00 Recepción de asistentes.

10:15-10:30 Bienvenida y presentación.

Dña. Itziar Martín Alonso
Directora General de Parques Tecnológicos y Espacios de Innovación
Ade Parques Tecnológicos y Empresariales de Castilla y León, S.A.

10:30-11:00 Contexto de la “propuesta comercial”: cuándo, con quién, en qué casos.

11:00-12:00 Capítulos de la propuesta: base de la definición y presentación.

12:00-12:30 Pausa-café.

12:30-13:00 Requisitos formales de la propuesta: qué y cómo reflejarlos.

13:00-13:45 Debate: tratamiento de puntos específicos de los asistentes.

13:45-14:00 Networking: intercambio de tarjetas, contactos, reuniones libres, etc.

La jornada formativa estará a cargo de **D. Vicente Dávila López**, consultor con 33 años de experiencia profesional en empresas de consultoría y auditoría internacionales y nacionales, con procedimientos definidos de *elaboración de propuestas*, desarrollando *relaciones comerciales* y presentando y *negociando multitud de propuestas*.

Actualmente colabora con la Fundación EOI en calidad de Director de Cursos de “creación y consolidación de empresas” y además es asesor de diferentes empresas PYMES a través de una empresa de Asesoramiento KUVI Consultores de la que es Socio – Director.

jueves, 1 de diciembre de 2011

Parque Tecnológico de Boecillo
Edificio de Usos Comunes
Sala de Exposiciones
Boecillo. Valladolid